

## INGENIEUR TECHNICO-COMMERCIAL TP (H/F)

Date  
31 Octobre 2017

Type  
CDD

### Lien permanent

<http://job.eburny.com/offer/15326/ingenieur/>

### Expérience Requisite

5/7 ans

### Description de l'offre

Notre entreprise leader mondial dans les TP, est présent dans tous les métiers liés à la construction et l'entretien des routes et de toute autre forme d'infrastructures de transport (aérien, ferroviaire, maritime), d'aménagements urbains et de loisirs, à travers deux pôles d'activités : la Route (incluant des activités de génie civil et de bâtiment), coeur de métier du Groupe, et des activités de Spécialités (Ferroviaire, Etanchéité, Sécurité signalisation, Réseaux).

Elle est présente sur les 5 continents avec un effectif de plus de 60 000 collaborateurs.

Pour notre Direction d'exploitation, nous recherchons notre :

INGENIEUR TECHNICO-COMMERCIAL – RCI (H/F)

Poste basé à Abidjan, avec de la mobilité

### RESPONSABILITES

Sous la supervision du Directeur d'Exploitation, vos responsabilités sont :

- définir la stratégie commerciale avec le directeur d'exploitation, en assurer le pilotage
- prospecter les nouveaux clients
- support dans les réponses aux appels d'offres
- tenir à jour une base de données prospects et clients
- être sur le terrain pour présenter nos produits
- accompagner les responsables de travaux en RDV commercial
- assurer le reporting commercial, en mettant en place des indicateurs
- assurer la veille sur le terrain et exploiter les informations recueillies pour cibler les prospects
- définir la stratégie marketing avec la direction et en assurer le pilotage la stratégie Marketing

### PROFIL

- BAC +5 en TP ou commercial
- Expérience dans les BTP
- Disponibilité immédiate
- Permis B
- Mobilité

cv et prétentions à transmettre à: [rosine.aneke@colasafrique.com](mailto:rosine.aneke@colasafrique.com)